

## **Petri Katajamäki**

*Petri on vientihommissa ollut monessa mukana ja on uransa aikana mm. johtanut useita suomalaisten yritysten tytäryhtiöitä ja niiden myyntitiimejä maailmalla; vastannut lisenssivalmistuksesta; valinnut, vaihtanut ja irtisanonut maahantuojia ja agentteja; myynyt tytäryhtiöitä; luonut ja muuttanut yritysten vientistrategioita, kouluttanut yritysten johtoa kulttuurieron tunnistamisessa ja neuvonut lukuisia pk-yrityksiä vientipolkujen eri vaiheissa.*



*Yhtenä isoimpana onnistumisena on suomalaisen pk-yrityksen kansainvälistymisstrategian muuttaminen radikaalisesti siten, että aikaisemmin toiminut tappiollinen malli muutettiin 3 kuukaudessa positiiviseksi.*

*Petri pystyy kokemuksensa avulla sparraamaan yritysten vientistrategioita ja voi esimerkkien avulla auttaa yritystä kansainväliseen menestykseen!*

*Petristä ja hänen osaamisestaan saa lisätietoja osoitteesta: [www.visumconsulting.fi](http://www.visumconsulting.fi)*